


**Offre
de stage**

Stage Inside Sales

À propos

POLYTEC, c'est une équipe de 450 passionné·es répartis dans le monde, au travers le siège R&D et production en Allemagne et ses filiales en France, Angleterre, Etats-Unis, Japon, Chine et Singapour.

Le groupe POLYTEC développe, produit et distribue des **solutions de mesure optique** pour la Recherche et l'Industrie **depuis 1967**. Nos principaux domaines technologiques : Vibrométrie, Vélocimétrie, Métrologie de surface 3D, Analytique et Vision industrielle.

La filiale française Polytec France SAS, créée en 1983, est une société de taille humaine d'une quinzaine de salariés, qui est devenue au fil des années un fournisseur de solutions innovantes et des produits de haute technologie électro-optique.

Descriptif du poste

Pour accompagner la croissance de la gamme de produit « Métrologie de surface », nous ouvrons aujourd'hui un stage **Inside Sales** – Commercial sédentaire.

Missions :

Ton objectif est d'**aider l'ingénieur technico-commercial, de la prospection au suivi des affaires**. Tu participeras à l'atteinte des objectifs business par les missions suivantes :

- Participer à la création des fichiers de prospection,
- Prospecter en vue du développement de la base client (téléphone, email, LinkedIn...)
- Aider à la qualification des leads intéressants,
- Mettre à jour la base de données (nettoyage, fiabilité, enrichissement),
- Réaliser les relances et suivi des affaires en cours

Profil recherché

Ton profil 🔍

- Tu es curieux(se), réactif(ve) et as une forte capacité d'adaptation,
- Tu es proactif(ve) et as l'esprit d'équipe pour identifier les bonnes pratiques à partager,
- Tu sais identifier les problèmes, proposer des solutions et contribuer à la mise en place des optimisations (la Kaizen attitude est dans notre ADN),
- Tu as envie d'en savoir plus dans le domaine de l'optique et des technologies de demain,
- Tu maîtrises l'anglais (lu, écrit et parlé)
- Tu es issu·e d'une formation type commerciale
- Tu recherches un stage de fin d'études.

Tu as répondu OUI à tous ces points, alors n'hésite pas et viens rejoindre **une société dynamique avec une super ambiance et des connexions à l'international**

Tu ne te reconnais pas à 100% dans les critères ci-dessus ? Envoie quand même ton CV ! Tous ces critères ne sont pas obligatoires : Ta passion, ta curiosité et ta motivation nous aideront à te faire grandir.

Process de recrutement

Ton processus de recrutement

Si pour toi comme pour nous, le feeling passe, tu rencontreras :

- Florent, le CEO pour 45 min environ (échanges au sujet de ton parcours, te partager les valeurs de l'entreprise et évaluer tes soft/hard skills)
- Puis un autre Florent (oui encore un =), mais tu verras le prénom n'est pas un critère de recrutement), ton futur responsable de stage, pour 45 min également (Questions/Réponses autour de cas pratiques et te partager les futurs projets de l'équipe)

Durant ce process, tu auras l'occasion de poser toutes les questions qui te passent par la tête aux différents interlocuteurs rencontrés.

Tes avantages

Nous te proposons toute la panoplie pour embellir ton quotidien.

- Pass Navigo pris en charge à 50% pour les jours où le vélo et les baskets restent à la maison
- Tickets restaurant
- Des locaux accessibles en métro,

Ce qui fait notre force

- Une plateforme CSE avec de multiples avantages,
- Une plateforme learning, pour se cultiver et apprendre plein de choses au quotidien,
- Une équipe de passionnés et une super ambiance, pour avoir le smile chaque matin,
- Un environnement de travail stimulant et une culture de l'agilité et de la proactivité.

Informations complémentaires

- Type de contrat : Stage (3 à 4 mois)
- Date de début : Juin 2024
- Lieu : Châtillon (métro ligne 13)
- Télétravail ponctuel autorisé
- Contact pour envoi de CV: f.deux@polytec.fr

Site web &
Info carrière,
c'est par ici :



N'attends plus, rejoins-nous et contribue à l'aventure!